

李小姐很有钱

◎王石河

“舅舅您放心，我们去年的收益率是110%，今年的行情会更好。我们给您保底收益10%，真做赔了，由我们承担。”李馥丽对一位老者说着话，并掏出手机给老者看。一个小时后，李馥丽驾车从老者的住处离开，按捺不住内心的欣喜，在小区门口按了喇叭，保安慢慢升起了门栏。李馥丽明明知道，市区是禁止按喇叭的，正如同投资是不能做保底的，但是她按了也做了。人啊，明明只是情绪的动物，有再多的道理，最后也向情绪臣服。


李馥丽是一家基金公司的职员，她总是不失时机地结交朋友，总是爱谈年薪。她最大的自信来自于百万到千万的年薪，或者说高额的业务提成。虽然这次老者的投资有两百万，但是她最大的客户还是她自己。她自己也在基金公司投资，在业绩压力大的时候，她甚至贷款购买自家基金来通过业绩考核。所以百万千万年薪水分不小，但足以傲视一般工薪阶层。

“李小姐，你们的管理费高了，要是不降，我是不会增加投资了。”“我们在业内已经是最低的了，何况您是我们的老客户了。这个城市没有比我们更低的了。”“有啊，我大半资产放在泽曦那边。保底12%，每月分红1%。你们赵经理跟我是同学加同桌啊，看在这情分才一直放着。我不是为了少你们的辛苦钱，我是给你们参考参考，希望你们把市场做好。你们不降管理费，我也永远不会撤资的，情分在那儿放着。”“我可以问下是哪家的泽曦吗？”“过几天我跟他们经理有个饭局，如果方便李小姐可以一起。当然，你到时就说是我表妹，他们经理怕生。”“方便，我都方便。”李馥丽的磨难就这样开始了。

那两百万最终入了泽曦的帐。李馥丽所在基金是个私募基金，最小投资额三百万，所以两百万不够投资门槛。通常李馥丽会加一百万补足三百万，记在自己名下。老者的份额是由李馥丽代持的。尽

管法律规定了李馥丽基金最低投资门槛是三百万，但是很多小额投资人都是通过代持的方式绕过了门槛。代持的风险，小额投资人有的不明白，有的明白。在利润的驱动下，资本总是敢于藐视规则。明白与不明白都会冒险。这次的两百万，冒的险比以前小，收益却比以前高，李馥丽是这么认为的。保底高了2%，管理费低了0.5%，等于收益多了5万，本来需要自己补一百万，现在省事了。这多出的5万在李馥丽看来是机遇给她的福气，老者没必要知情。

今天下班后，李馥丽没有离开办公大楼，带着便当来到了大楼的顶部。从这座八十层建筑的顶部俯瞰，整个城市的景色尽收眼底。每每焦虑的时候，李馥丽总爱俯瞰这座城市，她俯瞰的并不是立交桥或公园之类的现代化建筑，看的是那些比蚂蚁还小的人们。当你站在足够的高度看去，别人都是渺小的，而自己恰恰摆脱了那份渺小，焦虑感就会慢慢减弱。刚才和赵经理的闲聊有些让李馥丽不安，李馥丽不会对赵经理提起那位同学加同桌的大客户，更不敢。同学加同桌的大客户也答应，绝不会对赵经理提起李馥丽带着客户资金转投泽曦，本来这也没不可以，买卖自由么，但可能让赵经理产生偏见，瞒着比较稳妥。但今天李馥丽忍不住对赵经理说：“您的学校校庆真气派。”“呃，你记错了吧。我不是那所学校的。”这个回答让李馥丽很尴尬，她本能地追问：“某某客户好些天没来我们这里了。”“可能出国了吧，上次说是要移民提前赎回了投资。”接下去的几个小时，李馥丽一直不在工作状态。

待续未完……

作者简介：王石河，男，汉族，博士，讲师，研究方向：财务管理、金融监管与金融法。

作者单位：浙大城市学院

